



Sportson
Vi kan cyklar.

Styre åt folket sedan 1979

Sportson är ett gemensamt franchisekoncept. Med ett antal butiker runt om i landet – från Göteborg i väster och Helsingborg i söder till Kalmar i öster och Sundsvall i norr – är vi Sveriges största cykelspecialistkedja. Målet är att fortsätta växa kontinuerligt.

Ett vägvinnande koncept

Vårt koncept bygger på att vi vill vara bäst på det vi kan allra bäst, nämligen cyklar och tillbehör. Detta uppnår vi genom att erbjuda marknadens bredaste sortiment, ett tydligt och enhetligt butiks-koncept samt en gemensam kommunikation både i butik och i vår marknadsföring. Dessutom är vi oerhört stolta över vår kunniga, engagerade och serviceinriktade butikspersonal. Lägg därtill våra skickliga cykelmekaniker i alla våra verkstäder, så har du Sveriges mest kompetenta personal.



Monterade och körklara kvalitetscyklar

Som Sveriges största helprofilerade cykelkedja är det en självklarhet att erbjuda kvalitetscyklar för alla behov – Allt från de klassiska standardmodellerna, elcyklar, hybrider, MTBs, gravelbikes, barn- och juniorcyklar. Hos oss hittar du alltid tusentals cykelvarianter i sortimentet i varierande modeller, färger och storlekar. Tillsammans med ett stort utbud av kläder och cykeltillbehör ser vi till att våra kunder hittar allt på ett ställe. Och alla våra cyklar säljs monterade och körklara, så det är bara att cykla direkt från butiken ut på äventyr





Fullserviceverkstad i varje butik

I var och en av våra butiker finns det en fullserviceverkstad. För vad vore en cykelbutik utan en verkstad? Oavsett vad det är för cykel du äger eller vad du behöver hjälp med så hjälper vår kunniga personal dig. Våra mekaniker får kontinuerlig utbildning så att de är up-to-date med senaste tekniken och cykelmodeller. Vi erbjuder också olika servicepaket så att din cykel håller i många år och är lika säker som när du köpte den.

EN VÄRLD AV CYKLAR



NISHIKI

CENTURION

winther

PRINCIPIA

Med oss får du muskler!

Som franchisetagare inom Sportsonbutik får du det bästa av två världar. Du driver ditt företag självständigt och skapar din egen kultur. Samtidigt får du hjälp med allt det där andra, som kan vara svårt att hinna med i vardagen och som du som en mindre aktör kanske inte har samma resurser för.

Från en central nivå hjälper vi dig med saker som att förhandla fram riktigt bra priser från våra leverantörer. Du får hjälp med marknadsföring, inköp, planering och utveckling av butik och verkstad och naturligtvis försäljning via vår gemensamma site www.sportson.se. Vi driver helt enkelt all försäljning åt dig, medan du kan fokusera på andra saker i butiken. Vi hjälper dig helt enkelt med allt som kan driva försäljning så att du kan fokusera på dina kunder och butiken.



Dessutom blir du del av en gemenskap tillsammans med alla andra franchisetagare. Vi stöttar varandra i vått och torrt och hjälper alltid varandra!



Mot en bättre framtid – Alltid på väg



En inbytesgaranti som alla tjänar på

Det är inte ovanligt att barn hinner ha ett stort antal olika cyklar under uppväxten, för att de helt enkelt växer ur dem. Vi vill att alla barn ska ha möjligheten att få uppleva glädjen av en kvalitetscykel – och även kunna byta in den till en större modell när det är dags.

Därför kan du med vår inbytesgaranti köpa en ny barncykel (ej begagnad) från en Sportsonbutik (storlekarna 12", 16" och 20", ej BMX) och när du byter upp den till en ny större modell inom 2 år får du 50 % av priset du betalade för den förra barncykeln i rabatt på den nya.

Om du till exempel köper en ny barncykel hos oss för 1 500 kronor och byter in den till en ny (ej begagnad) större modell så får du 750 kronor i rabatt på den nya cykeln. Allt du behöver göra är att ta med dig den gamla cykeln, kvittot samt alla originaldelar när det är dags att byta, så fixar vi resten. Sedan kan ditt barn tryggt cykla vidare ut i livet.



Hövding



Reagerar innan du gör det

Upptäck airbag-kragen som märker att du råkar ut för en olycka – redan innan du hinner göra det. Kragen vilar försiktigt på dina axlar, och skyddar både huvud och hals med 9 cm mjuk dämpning vid ett eventuellt fall.





Hövding

**Airbag for
urban cyclists**



Överlägset skydd

Vår airbagteknologi
skyddar upp till 8x bättre
än traditionella
cykelhjälm



Läser av dina rörelser

Airbagen blåser upp på
0,1 sek vid en olycka



Ansluten via Bluetooth®

Meddelar utvalda ICE-
kontakter vid en olycka



Justerbar passform

Storleken på kragen kan
lätt justeras med vår
smarta BOA® Fit System

Fördelarna med förmånscykel är många

Att det erbjuds förmåner genom jobbet är något som uppskattas av anställda och ofta eftersträvas av företag. Det är dock viktigt att förmånen faktiskt fyller en funktion i vardagen och där kan en bra cykelförmån göra skillnad. Det faktum att förmånscykel kan erbjudas helt utan kostnad för bolaget underlättar och snabbar ofta upp beslutsprocessen. Fråga oss gärna om hur!



Med förmånscykel, personalcykel eller tjänstecykel, som det även kallas ibland, ges möjligheten att öka vardagsmotionen och samtidigt spara tid till och från jobbet. Detta bidrar till mindre stress, ökad koncentration samt ökat välmående.




atran^ovelo[™]
cycleLAB

Specialister på lastbärare
Prisbelönt svensk tillverkare och
designer av cykelkomponenter.

Korgar | Väskor
Pakethållare | Stöd

AVS
ATRANVELO SYSTEM

Nöjda franchisetagare

”Vårt företag växer med Sportson”

Sportson Växjö hette tidigare Cykelgubben i Råppe och har sålt cykel i över 50 år. Cykelgubben Råppe var kända för att sälja bra cyklar till låga priser, kvantitet och kvalitet var mottot.

– Vi som driver butiken idag tog över för åtta år sedan och visste inte hur cykelbranschen fungerade, ej heller Cykelgubbens kända prisdumpning i området. Det vi kunde se så tjänade man inte så mycket på sista raden, utan man sålde bara många cyklar. Vi var tvungna att hitta ett sätt att tjäna pengar på och bredda vårt sortiment, säger Stefan Bivall, Sportson Växjö.

Efter kontakt med Sportson fick man en inblick i deras verksamhet och sortiment, man insåg direkt att detta var cykelproffs på riktigt.

– Det är ungefär tre år sedan vi skrev kontrakt och vi ser stora fördelar med att vara med i den stora gemenskapen som finns i gruppen av 27 Sportson-butiker. Vi kan idag ringa, maila eller sms:a till våra kollegor och alltid få ett positivt gensvar, det är en väldigt bra gemenskap i gruppen.

Bredare sortiment

Marknadsföring sköts av Sportson centralt och ingen tid behöver läggas på egen hemsida och annonsering. Från att bara sälja Crescent och Monark finns idag ett flertal andra leverantörer i butiken, vilket ger kunderna en betydligt större bredd i cykelutbudet. Från att ha jobbat med ett kassasystem som inte har fungerat så bra har man idag Sportsons egna nya kassasystem Heads som fungerar betydligt bättre och som har en fantastisk bra kunskaps support.

– Vårt företag växer med Sportson och utvecklingskurvan går uppåt. Vi tjänar mer pengar och vi utvecklas med nya saker varje dag. Vi är stolta att vara en del av Sportson!

”Förmånsaffärerna löper på mycket smidigare”

Under 2023 blev Svennes Motor & Cykel i Värnamo en Sportson-butik. Möjligheten att växa som butik, tillgång till flera leverantörer och att bli ännu bättre på förmånscyklar var några av anledningarna.

– Det har hänt mycket på kort tid i vår bransch, vilket innebär många utmaningar för butiken och ägaren. Det är svårt att vara i framkant om man ska sköta allt helt själv. Det är enklare om vissa delar går att få support med eller lämna över till någon i gruppen som kan det bättre, säger Kristoffer Johansson, Sportson Värnamo.

Än så länge har franchistagandet bidragit till fler leverantörer är knutna till butiken samt att förmånsaffärerna löper på mycket smidigare. Det är också mycket mindre administrationstid för Kristoffer.

– Vi vill fortsätta att utvecklas och ligga i framkant när det framförallt gäller elcyklar. Vi ser det som viktigt att kunna erbjuda kunden rätt produkt, men sedan även ha kunskapen att ta hand om produkterna senare i ägandet. Vi vill givetvis även växa och bli större, även om ambitionerna endast är att finnas lokalt i Värnamo.

”Gemenskap och bra villkor”

Sportson Örebro hette tidigare Uno Forsberg Cykel och är ett 130 år gammalt familjeföretag, som alltid varit känt för ett brett sortiment av hög kvalitet samt hög service. För nio år sedan köpte Jocke Hagström butiken av barnbarnet till Uno.

– Den stora anledningen till att vi gick med och blev franchise var att få en proffsig webbutik och förmånsaffärerna, samt även gemenskapen inom kedjan som jag prövat lite innan vi gick med, säger Jocke Hagström.

Så blev det också.

– Vi fick precis det som vi ville få ut. Webbordrar, förmånsaffärer, gemenskap samt den stora kraften vi har mot leverantörerna att få bra villkor.



Sportson
Vi kan cyklar.

Fråga oss allt, om cykel

För oss är cykeln en självklar del av livet, för en bättre hälsa, miljö och vardag.

Vi vill att fler ska bli cyklister, stora som små. Vill du vara med på resan?

Din väg till ett cykligare liv börjar hos Sportson.

www.sportson.se

