

ISOPARTNER

TRYGG PARTNER
MED KUNSKAP
OCH KOMPETENS





VD HAR ORDET



ISOPARTNER grundades i december 2005, då under namnet Profisol AB, som en isoleringsgrossist med inriktning på teknisk isolering på den svenska marknaden. Vi startade upp och hade vår "månlandning" 2006, samma år som Christer Fuglesang blev den första svensken i rymden. 2012 blev företaget en del av **IPCOM**, en europeisk allians av

isoleringsgrossister. Det gör oss starka i leverantörsförhandlingar och låter oss erbjuda kvalitetsprodukter till konkurrenskraftiga priser för våra kunder. Utan att vara bundna till en specifik tillverkare har vi också ett av Sveriges bästa produktutbud inom teknisk isolering.

Sedan jag tillträdde som VD 2017 har vi haft ett nordiskt fokus med ett nära samarbete mellan systerföretagen, och jobbat på att uppgradera våra etableringar runt om i landet. År 2020 öppnade vi nya lokaler i Göteborg med 3 500 kvadratmeter lager, och flyttade samtidigt vårt huvudkontor dit. Idag är vi lokaliserade med lager i Malmö, Växjö, Göteborg, Solna och Årsta och har 51 medarbetare.

VÅRT NAMN SPEGLAR VÅR KUNDFILOSOFI

2021 bytte vi namn till ISOPARTNER, för att återspegla det som alltid har varit vår kundfilosofi. Våra kunder och leverantörer är först och främst våra partners. Vår huvuduppgift är att skapa konkurrensfördelar, mervärde och en enklare vardag för dem, och vi arbetar kontinuerligt med att bli bättre på det, varje dag, året runt. Vår vision är att ge våra kunder obegränsad tillgång till kvalitetsprodukter, dokumentation och kunskap, och här skulle jag vilja framhålla vår nya webbshop som ett exempel på ett av våra viktiga framtida fokusområden.

HÅLLBARHET

Vi representerar en bransch som spelar en helt avgörande roll i den gröna omställningen och för att uppnå FN:s hållbarhetsmål om att stoppa klimatförändringarna till 2030. Som en del av IPCOM-koncernen är vi medlemmar i European Industrial Insulation Foundation (EiIF), som har som vision att förbättra klimatet genom att använda mer och bättre isolering. Lokalt stöder vi Isoleringsfirmornas Förening (IF), som arbetar för att utveckla och förbättra branschen. Från 2023 har vi också **EiIF-certifierade Tipcheck-expert** som kan göra utvärderingar av industriella anläggningar och byggnader för att hitta energiläckage, vilket både bidrar till minskade utsläpp och stora besparingar i energikostnader.

VI ARBETAR FÖR VÅRA KUNDER

Jag har nöjet att arbeta tillsammans med duktiga, hårt arbetande och trevliga kollegor. För mig stämmer det överens med vad jag hör från våra kunder, nämligen att ISOPARTNER är duktiga på att snabbt och precist leverera det de behöver inom teknisk isolering. Det för mig tillbaka till partnerperspektivet. Med "passion" för teknisk isolering och för att göra våra kunder och leverantörer bättre, tror jag att vi kommer att möta en ljus framtid.

ARNE SCHULTZ, VD ISOPARTNER

Tekniska textilier för morgondagen

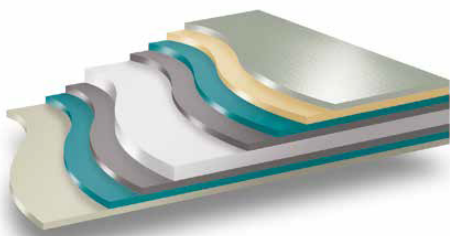
Vi är proffs på tekniska textilier som tål extrema temperaturer och tuffa miljöer. Med våra smarta lösningar gör vi ditt arbete säkert.

Vi utmanar ständigt oss själva att ligga i framkant, både när det kommer till produktutveckling och service. För oss är kvalitet och kundnöjdhet en självklarhet. Det driver oss till att alltid erbjuda marknadens bästa produkter och lösningar i världsklass.

uthulin.se

UTAB
ULF THULIN AB

Colorcoat HPS200 Ultra®



Oppbygning:

- | | |
|--|-----------------------------------|
| ■ Beläggning 200 my. Scintilla®-legering från Tata Steel | ■ Stålkärna |
| ■ Korrosionsbeständig primer | ■ Galvalloy® metallisk beläggning |
| ■ Förbehandling | ■ Förbehandling |
| ■ Galvalloy® metallisk beläggning | ■ Baksida lack |

TATA STEEL

SUPERB HÅLLBARHET GARANTERAD PRESTANDA

Colorcoat HPS200 Ultra®

www.tatasteeleurope.com



NÄRA RELATIONER TILL VÅRA KUNDER



Pierre von Sicard påbörjade sin resa inom ISOPARTNER 2013 som säljare i region Stockholm, och då hade han redan jobbat i branschen sedan 2002.

Han har genom åren arbetat både som kundmottagare, säljare och i entreprenörsledet och samlat på sig erfarenheter som han idag använder i sin nuvarande roll som försäljningschef.

– Vi har sedan starten av företaget haft nära och tigha relationer med både kunder och **leverantörer**. Vi gillar att arbeta nära branschen och är involverade i olika branschfrågor. Produkterna vi säljer kanske inte världens sexigaste, men en mycket viktig del i det pågående klimatomställningsarbetet. Vi arbetar i en liten men viktig bransch där våra kunder är riktiga energihjältar och vi vill hjälpa till att göra deras vardag så bra som möjligt.

Vi vill att det ska vara enkelt att vara kund/partner hos oss och vi gillar långvariga relationer.

– Med **våra produkter** bidrar vi till en energieffektivisering som hjälper till att minska växthusgaser, förbättrar inomhusklimatet och ger en minskad klimatpåverkan samt skydd mot brandspridning. Genom ett nära samarbete med professionella entreprenörer inom våra affärsområden, lyssnar vi aktivt för att förstå branschernas problem och behov.

TATA STEEL

NYHET!

Tata Steel producerar 200-profil
i Norge till den Skandinaviska marknaden

#MadeInSkien

#TogetherWeMakeTheDifference





TEKNISK ISOLERING

Teknisk isolering minimerar värme- och kylförluster i anläggningar, isolerar mot kondens och brandisolerar ventilationskanaler. Minskade temperaturförluster i vatten, luft och andra medier i anläggningen ger såväl stora energibesparingar som minskad klimatpåverkan.

Vi erbjuder marknadens bästa produkter, tillverkade av mineralull (sten- eller glasull), ofta försedda med ett tunt ytskikt av aluminiumfolie eller nonwovensväv, eller av cellgummi med slutna celler. I vårt sortiment finns produkter som klarar temperaturer upp till 1250° C. För att säkerställa kvalitet och vår höga leveranssäkerhet arbetar vi enbart med väldokumenterade produkter från marknadsledande tillverkare.

Hos oss hittar du också ett komplett tillbehörsprogram med bland annat **ytbeklädnader** av plast eller plåt, infästningar och verktyg.

VI ERBJUDER:

- **Rörskålar** av mineralull för kall- och varmvattenledningar, ångledningar och kondensisolering.
- **Lamellmattor** av mineralull för ventilationskanaler och behållare.
- **Brandnätmattor** för brand- och värmeisolering av ventilationskanaler.
- **Cellgummi** med slutna celler för kalla installationer.



VI ÄLSKAR REGN

Perfekt takavvattning

Ett takavvattningssystem med bra passform och vacker design utöver att det skyddar din fasad och grund från vatten.

Helt enkelt perfekt takavvattning.



8.



PLÅT

Vårt sortiment av kvalitetsprodukter från ledande producenter är anpassade för våra kunder, oavsett om du är isoleringsplåtslagare eller på annat sätt monterar eller bearbetar plåt. De lackerade produkterna finns i ett brett spektrum av kulörer och lackeringar väl avpassade för vårt nordiska klimat. Om det krävs kan vi också hjälpa till att hitta lösningar utanför vårt standardsortiment.

Vi erbjuder lackerad **plåt** i stål och aluminium för plåtslageri- och isoleringsarbeten samt olackerad aluminium och stålplåt och för inom- och utomhusmontage.

Protective sheet metal claddings for HVAC and industrial projects

- ◆ Exact dimensioning according to any standard or specification
- ◆ Nonflammable
- ◆ High durability
- ◆ Ready-to-install
- ◆ Recyclable



10.



www.kaimann.com

Det idealiska valet
för **kylsystem!**



SÄKER VID BRAND.
EFFEKTIV I VARDAGEN.

Kaiflex® KK plus s2



PASSIVT BRANDSKYDD

Passivt brandskydd är ett samlingsbegrepp för åtgärder som förhindrar och begränsar bildande, spridning och påverkan av brand.

Genom att bygga in passivt brandskydd i byggnader och konstruktioner står de emot bränder under en viss tid. Då bevaras byggnadens stabilitet och bränder dämpas eller förhindras från att spridas inom och utanför byggnaden. Det förbättrar avsevärt människors möjlighet att hinna sätta sig i säkerhet.

I vårt omfattande sortiment finns lättanvända och certifierade brandskyddsprodukter för bland annat tätning av genomföringar i brandcellsskiljande byggnadsdelar, brandisolering av ventilationskanaler och för bärande konstruktioner.

Vi har teknisk expertis för att föreslå och erbjuda den bästa lösningen för varje applikation och projekt, oavsett storlek.

VI ERBJUDER:

- **System Protecta** – lättanvända produkter för tätning av genomföringar.
- **JOTUN SteelMaster** – brandskyddsfärger för stålkonstruktioner.
- **Brandskiva PAROC FPS17** – brandisolering av stålkonstruktioner.
- **FPS brandskyddsmassa** – enkomponents gipsbaserad obrännbar massa.
- **ArmaProtect** – för genomföringar av rör ner till drifttemperatur -50° C.



BRANDISOLERADE RÖRGENOMFÖRINGAR MED CLIMPIPE SECTION ALU2

GLASULL RAKT IGENOM

En rör genomföring får inte försvaga den brandavskiljande förmågan hos en byggnadsdel. Att använda ett system med obruten isolering är ofta den bästa och enklaste lösningen.

Nya lösningar för EI 60-väggar och betongbjälklag

För mer info besök
www.isover.se





12.



LJUDISOLERING AV RÖR OCH KANALER

Vi erbjuder högeffektiva lösningar för att minimera buller från rör. En stor del av det buller som upplevs som störande i boende- och arbetsmiljöer kommer från rörinstallationer och kanaler. Genom att minska bullret skapas en betydligt behagligare miljö att vistas i. Lyckas man sänka ljudnivån med 10 dB(A) så upplevs det som en halvering av ljudnivån för det mänskliga örat.

Våra lösningar är i de flesta fall enkla att montera i efterhand, då de monteras utanpå rören.

I vårt sortiment finns även specialprodukter för invändig **ljudisolering** av rektangulära ventilationskanaler. De fungerar samtidigt som värme- och kondensisolering.

VI ERBJUDER:

- **Sonotube G** – lättmonterad ljuddämpande rörskål.
- **Armacomfort** – tunn ljudisolering på rulle med hög prestanda.
- **Isover Cleantec** för rektangulära ventilationskanaler.



Sonotube – lättmonterad ljuddämpande rörskål



Buller är en av de vanligaste källorna till störningar i boende- och arbetsmiljöer. En stor del av det som upplevs som buller kommer från rörinstallationer. Genom att minska bullret så skapar man en betydligt bättre miljö att vistas i.

Sonotube är en lättmonterad rörskål i första hand avsedd för ljudisolering av avloppsrör och regnvattenrör.

Sonotube är tillverkad i 25mm glasull med ett lager EPDM-gummi därefter ytbeklädd med glasfiberarmerad aluminiumfolie. Reducerar ljud med upp till ca 20 dB (A). Fungerar efter tejpning med aluminiumtejp av skarvar även som kondensisolering.

Sonotube finns bedömd i Byggvarubedömningen.



PRODUKTER OCH WEBBPORTAL

David Johansson är sedan två år tillbaka produktchef på ISOPARTNER, men har en lång historia i företaget eftersom han redan 2008 började som lagerarbetare på ISOPARTNER Norge AS, som idag ingår i ISOPARTNER AB. Sedan dess har han jobbat i flera olika roller inom företaget.

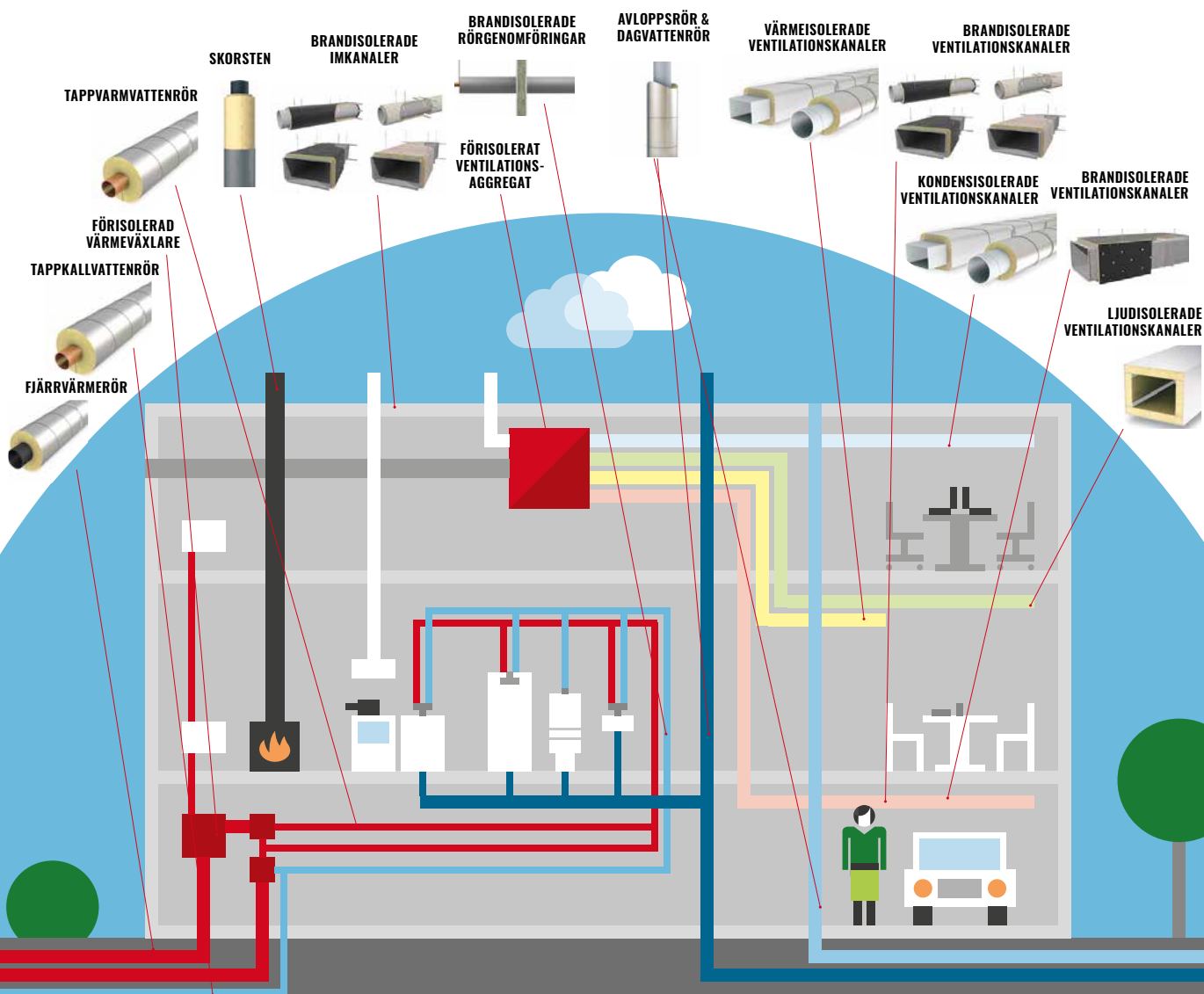
Han beskriver ISOPARTNERS produktutbud som brett och starkt.

– Produkterna vi har på våra lager, eller kan erbjuda, är där först och främst för att våra kunder har efterfrågat dem – men också för att de många gånger är det bästa du kan få tag i. Vi är ständigt på jakt efter nya produkter och lösningar som kan stärka vår position på den svenska marknaden.

– Vi lever idag i en vardag där det är oerhört stort fokus på att effektivisera och optimera våra arbetsprocesser. Vi behöver få fram information snabbare än tidigare och då är en **webbportal** ett jättebra verktyg. Där har du tillgång till dokumentation, produktsortiment, fakturor, priser med mera 24/7. Dessutom kan du beställa produkter via en **webbshop**, vilket har blivit en mer och mer vanlig typ av orderprocess.

ISOPARTNER är en del av IPCOM, vilket David anser är en stor fördel.

– När man har fokus på nya produkter och lösningar så gör det att vi hela tiden kan vara uppdaterade på trender och vilka produkter och lösningar som funkar på olika marknader. Vägen är också många gånger kortare när vi eftersöker nya produkter, och det kan mycket väl vara så att vi har ett syster- eller dotterbolag som kan producera det våra kunder efterfrågar.



BORTGLÖMD POTENTIAL KAN SPARA MILJARDER

VA-branschen har en viktig roll att spela för att ta tillvara den stora potentialen för energieffektivisering kopplat till teknisk isolering av VVS-installationer. Den samhällsekonomiska besparingspotentialen i svenska flerbostadshus uppgår till 96 miljarder kronor.

Paroc är en del av Owens Corning och har mer än 80 års erfarenhet av utveckling och produktion av högförädlade produkter för teknisk isolering. I vårt sortiment finns allt som behövs för att skapa energieffektiva installationer, såsom brandnätmattor, rörsålar och lamellmattor med tillbehör. Vår vision är att vara bästa samarbetspartner för hållbart byggande av säkra, energieffektiva och bekväma boende- och arbetsmiljöer för framtiden. Vi erbjuder produkter, lösningar och support som hjälper våra kunder att göra medvetna och hållbara val. Tillsammans kan vi minimera negativ klimatpåverkan och bidra till en bättre byggnadsmiljö.

Läs mer på vår hemsida PAROC.SE och i rapporten "Grön Logik Teknisk Isolering".



LÄS MER OM
GRÖN LOGIK
HÄR!



HÄR FINNS KUNSKAP,
SUPPORT & HJÄLP-
MEDEL!



”JAG VAKNAR MED POSITIV INSTÄLLNING”



COSIMO IACOBELLIS har jobbat hos oss sedan juli 2022. Han flyttade från Milano i Italien till Sverige 2001. Han studerade svenska på Stockholms universitet och öppnade efter några år ett eget företag. Han berättar:

– Ett café med italienskt koncept. Jag tror att det är ett önskemål för många italienare, att få visa upp vår goda matkultur.

Caféet drev han i sju år, tills han hittade en annons om ett jobb på italienska ambassaden i Stockholm. Han hade jobbat som chaufför i Italien, och det var också det han fick göra på ambassaden.

– Mina nio år på ambassaden var som en berg- och dalbana. Det är en ganska komplex arbetsplats och miljö med mycket konflikter och krävande chefer. De är ganska speciella, folk som vill ha personal omkring sig 24/7, nästan som tjänare. Men det var också en positiv erfarenhet, man växer som person samt professionellt oavsett omständigheterna.

Även på ISOPARTNER arbetar

Cosimo som chaufför:

– Det är stor skillnad på att köra en fin bil i kostym mot att köra isoleringsmaterial, men jag är inte

den personen som stannar vid utseendet. Jag är faktiskt mycket lugnare nu jämfört med för några år sedan. Jag vaknar med positiv inställning och positiva känslor, och utför mitt jobb utan några stora bekymmer.

– Det som är viktigast för mig på jobbet är respekt, ärlighet, dialog, att kunna kommunicera med kollegor, hantera konflikter på rätt sätt och inte minst uppfylla kundens önskemål, då är bemötandet jätteviktigt. Jag gillar mitt jobb för att det är dynamiskt och passar mig som aktiv människa.

– I grunden finns det en hel del skillnader på att jobba i Italien jämfört med i Sverige, utöver arbetstider, avtal etc. Den största är pressen som man har på sig i Italien, man har en rädsla för chefen om man råkar göra ett misstag eller om man inte utför sitt jobb på kortast möjliga tid. Jag är glad och tacksam idag för att jobba i en annan arbetsmiljö där människor är uppskattade och blir behandlade på ett bättre sätt.

"DET ÄR ETT VARIERANDE JOBB"



SEBASTIAN HASSEL

jobbar som kundmottagare på ISOPARTNER i Solna. Han har varit hos oss i fem år, och hann med att jobba både som chaufför och på lagret innan han blev kundmottagare.

– Mitt jobb är i första hand att hjälpa våra kunder med frågor och beställningar. Både över telefon och de som kommer in i butiken. Det är viktigt att alltid vara trevlig och få kunden att känna sig välkommen.

– Det vi ofta får höra från våra kunder är att man alltid får ett trevligt bemötande och man får den hjälpen man behöver. Att personalen är kunnig och alltid tar sig tid att hjälpa till att lösa alla problem.

– Därefter handlar mycket om att organisera dagen på filialen, lägga körordning till lastbilarna och hjälpa till med att se till att allt fungerar på filialen. Sen får jag hjälpa dem på lagret när det blir lite för mycket för dem att göra.

– Det bästa med mitt jobb är att man får träffa och lära känna så väldigt många trevliga människor varje dag. Både kollegor och kunder. Det är ett varierande jobb där det ofta är högt tempo och det gäller att man kan hålla många bollar i luften samtidigt. ISOPARTNER är som en stor familj där alla ställer upp för varandra och gör sitt bästa varje dag.

PERFORMING BEYOND THE EXPECTED.

Driving performance beyond the expected - Supporting you today and tomorrow.

www.armacell.se

 **armacell**[®]
MAKING A DIFFERENCE AROUND THE WORLD



”VARJE INDIVID ÄR OERHÖRT BETYDELSEFULL”



REGINE PERSSON har jobbat på ISOPARTNER sedan 2016, först som ekonomichef med HR-uppgifter. Numera är hon HR-chef och arbetar med vissa förbättringsprojekt.

– Att jobba med HR är en spännande uppgift. Jag har mycket kontakt med de olika filialerna i Sverige, och spannet i tjänsten är både kunskap i arbetsrättsliga frågor och arbetsmiljöfrågor och att vara en länk mellan medarbetarna och ledningen.

En viktig del i Regines jobb är att se till så att medarbetarna trivs.

– Vår personal är ISOPARTNER. Varje individ är oerhört betydelsefull för vårt bolag då vår nisch är att hålla en hög servicenivå för våra kunder och partners. Jag åker runt till de olika filialerna och lyssnar på hur våra medarbetare ser på sin arbetsplats, och vad som kan förbättras, och jag driver de frågor som är viktiga för våra medarbetare att få gehör för.

– Vi har självklart utmaningar då vi lyckligtvis har en fin tillväxt i bolaget, och det är viktigt att i största möjliga mån inkludera gruppen vid nyrekryteringar. En viktig del i att trivas på sitt arbete är att vara delaktig och att gruppen och arbetsmiljön fungerar. I grund och botten är det teamet som är det viktigaste. Många av våra medarbetare har varit med oss under många år och har blivit profiler för ISOPARTNER. Det är ett gott tecken att personalen trivs och stannar kvar. Det som uppskattas av medarbetarna är att arbetet är varierat, den ena dagen är inte lik den nästa.

Så varför tycker Regine att man ska söka sig till ISOPARTNER?

– Vi har en fin gemenskap, varierat arbete och vi finns bland våra trevliga kunder och partners dagligen. Idag är vi 51 anställda på ISOPARTNER Sverige. När tillfälle har funnits har vi erbjudit anställda nya arbetsuppgifter för att växa vidare mot framtidens ISOPARTNER.





"DET STÄLLS HÖGA KRAV PÅ OSS"



JONAS CLAESON är lager-/logistikchef för ISOPARTNER i Sverige och Norge. Han började redan 2010 som budbilschaufför för Profisol (idag ISOPARTNER) genom sitt eget företag, men blev anställd året efter som

chaufför och lagerarbetare.

2014 övergick Jonas till att bli kundmottagare, och tre år senare blev han filialansvarig i Solna.

– Innan jag tillträdde som lager-/logistikchef 2019 så hade jag haft alla roller som jag idag ansvarar för vilket gör att jag har en förståelse för hur hela kedjan hänger ihop på en filial med inköp, lager och logistik.

Vi har lagt stor vikt på att ha rätt produkter på lager och varit duktiga på att anpassa leveranser till kund. Det har visat sig vara ett framgångsrikt koncept.

– Det ställs höga krav på oss med snabba leveranser och många tidspassningar. För att kunna fortsätta växa och hålla en hög servicegrad har vi ett nära samarbete med logistikpartners.

Medarbetarna utbildas kontinuerligt, med stor hjälp av leverantörer och partners för att kunna serva marknaden på bästa sätt.

– En viktig arbetsuppgift är att följa flödena på våra lager för att utveckla och optimera logistiken och arbetsmiljön på bästa sätt på våra filialer. ISOPARTNER har under de senaste åren uppgraderat nästan alla etableringar till höglager. Detta ställer högre krav på logistik och flöden. Det är väldigt lätt att bygga på sig stora lager när ytorna blir större. Det viktiga är att ha rätt saker på lager, så ett nära samarbete med sälj och inköp är en viktig del i mitt arbete.

Jonas säger att det viktigaste och bästa med ISOPARTNERS logistik är att de är lätta att nå.

– Vi har en gammal devis i företaget som säger "Vi är inte längre bort än ett telefonsamtal" och det arbetar vi efter fortfarande. All personal har en god kunskap om produkterna vi säljer. Detta gör att det är lätt för våra kunder att beställa varor och utkörningar. Det ska vara lätt att ha att göra med ISOPARTNER.





"Våra kunder och leverantörer är först och främst våra partners. Vår huvuduppgift är att skapa konkurrensfördelar, mervärde och en enklare vardag för dem."

ARNE SCHULTZ, VD ISOPARTNER





VI VILL RIKTA ETT
STORT TACK TILL VÅRA
SAMARBETSPARTNERS!

22.

GOEBEL
innovative fastener solutions

40 YEARS QUALITY

www.goebel-group.com

BELANO MASKIN AB
www.belano.se | Alingsås | Tel. 0322-159 40

Marknadens bredaste sortiment
av plåtbearbetningsmaskiner

Danmat
ISO SYSTEMS

hnp[®]
steel service center

KUNSKAP • FLEXIBILITET • STORA VOLYMER

www.hnp.se

**VI HAR LÖSNINGEN
PÅ DITT
LOGISTIKBEHOV**

Godstransporter	Specialtransport
Inrikes	GDP
Import	B2C
Export	Lager
Mässlogistik	3PL
Projektlogistik	Personlig service

TK LOGISTIK AB
DIN FRAKTPARTNER[®]

EUROX
 Expressbud AB
 070-344 95 01



kpfilms.com

Professionellt skydd och
 estetik för **isolerade rör**

23.



Armat regnvatten-
 system tillverkas
 av varmförzinkat
 och lackad stålplåt i
 högsta kvalitet



AM Galant är ett
 slitstarkt plåttak
 med enkel klick-
 konstruktion

armatTM
 by ArcelorMittal

Ett av marknadens största utbud av byggplåt,
 regnvattenssystem och sandwichpaneler

armat.se



Clim[®]



www.climatech.be



LULEÅ ●

➤ **ISOPARTNER AB, HK**
Industrivägen 39C
433 61 Sävedalen
Växel: 031-336 94 90
isopartner@isopartner.se

➤ **MALMÖ**
Cypressvägen 12
213 63 Malmö
Växel: 040-14 31 40
order.malmo@isopartner.se

➤ **VÄXJÖ**
Lantmannavägen 3B
352 41 Växjö
Växel: 0470-70 51 50
order.vaxjo@isopartner.se

STOCKHOLM

➤ **STOCKHOLM, SOLNA**
Krysshammarvägen 12B
171 57 Solna
Växel: 08-444 76 30
order.solna@isopartner.se

➤ **STOCKHOLM, ÅRSTA**
Ostmästargränd 1
120 40 Årsta
Växel: 08-544 737 40
order.arsta@isopartner.se

● GÖTEBORG

➤ **GÖTEBORG**
Industrivägen 39C
433 61 Sävedalen
Växel: 031-336 94 90
order.goteborg@isopartner.se

VÄXJÖ ●

MALMÖ ●

➤ **LULEÅ**
Bragegatan 2
974 36 Luleå
0920-242890



WWW.ISOPARTNER.SE